

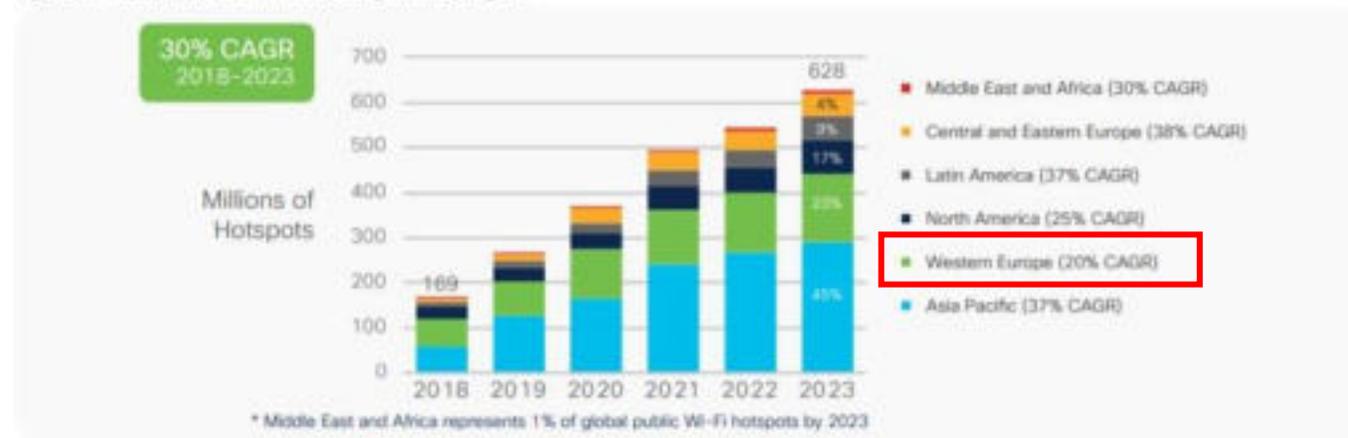
Plateforme opérateur WiFi  
adaptée à nos revendeurs

## Un marché en forte croissance

Parce que la 3G – 4G n’est pas toujours très bien captée et parfois saturée, que la plupart des tablettes et PC ne se connectent pas via une carte SIM, que les touristes étrangers ne disposent pas de forfait data pour se connecter dans notre pays et que grâce au WiFi nous voyons émerger de nouveaux usages, nous constatons une forte demande dans le déploiement de réseaux WiFi quelques soient les secteurs.

Par ailleurs, Cisco à travers son étude met en évidence que d’ici 2023, en Europe de l’Ouest, le marché des Hotspot WiFi connaîtra une croissance de l’ordre de 20% du nombre de hotspots représentant ainsi près de 126 Millions \$ (estimation de la taille du Marché Europe de l’Ouest d’ici à 2023).

Figure 11. Global public Wi-Fi hotspots growth by region



Source: Maravedis, Cisco Annual Internet Report, 2018-2023

## A propos de NomoSphère

- **1<sup>ER</sup>** OPÉRATEUR DE SERVICES WiFi PUBLICS EN FRANCE
- **20** SALARIÉS
- **10 000** HOTSPOTS
- **2013** - DATE DE CRÉATION
- **50 MILLIONS**  
DE CONNEXIONS WiFi ANNUELLES
- **200**  
RÉSEAUX OPÉRÉS À L'INTERNATIONAL
- **WBA**  
MEMBRE DU WIRELESS BROADBAND ALLIANCE

## Nos domaines de références

### MONITORING

- Contrôle des accès
- Gestion des portails
- Management des bornes et équipements actifs
- Collecte Internet

### MONÉTISATION

- Portails personnalisables
- Affichages monétisés
- Campagnes Vidéos
- Sondages en ligne
- Roaming WiFi

### INFRASTRUCTURES

- Accès WiFi manage
- Bluetooth
- Chromecast
- VoIP
- IP TV
- 4G
- IoT

### SERVICES A VALEUR AJOUTÉE

- Analytics
- Interactions géolocalisées
- Services métiers
- Contenus numériques
- Solutions verticales



 En fonction de votre activité et expertise, NomoSphère, grâce à son approche modulaire, pourra vous apporter des solutions ou compétences complémentaires dont vous auriez besoin pour compléter votre offre.

## Quelques une de nos références



## Pourquoi devenir Revendeur de la solution Sphere ?

NomoSphere, en tant qu'Opérateur WiFi, dispose d'une **équipe d'ingénieurs spécialisés** dans cette technologie. Par ailleurs, nous travaillons activement sur **une dizaine de secteurs** ce qui nous a permis de développer une expertise certaine sur les contraintes et exigences que nous imposent certains sites et typologies de clients.

Nous vous garantissons ainsi **un réel accompagnement** et sommes donc à vos côtés pour vous épauler en cas de **questions techniques**.

En tant que Revendeur de la solution SPHERE, vous aurez donc accès à **une plateforme de management du parcours de connexion WiFi** performante et intégrant de nombreuses fonctionnalités, et rentrerez également dans un **programme qui vous garantira des tarifs attractifs et une rétrocommission sur le volume des ventes effectuées**.

NomoSphere sera également en mesure de vous **adresser des leads sur votre région**.

Afin de renforcer votre image d'expert WiFi n'hésitez pas à utiliser notre image sur votre site, nous pourrions vous fournir notre logo, un descriptif et tout autre élément dont vous auriez besoin.



Collaboration



Synergie



Performance

## Présentation de la Plateforme SPHERE



## Les besoins de nos revendeurs en termes de plateforme de management WiFi

- SPHERE est une **plateforme de management du parcours de connexion WiFi**. Avec votre compte Revendeur, vous aurez une vue détaillée de l'activité des réseaux de vos clients. Vous pourrez leur créer un parcours de connexion sur-mesure avec un portail captif personnalisé, la mise en place de campagne marketing et sondage et effectuer une démo auprès de vos prospects.

SPHERE est donc un véritable outil qui vous permettra de créer de la valeur sur les réseaux de vos clients, et ainsi les fidéliser.



**2 - Gérer les services WiFi par zone de diffusion**



**4 - Sécuriser l'accès à la plateforme de management**

**1 - Créer de la valeur grâce au service WiFi**



**3 - Analyser les usages et renforcer la relation client**



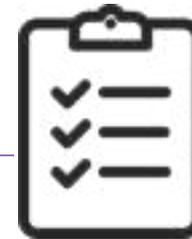
## 1 - Créer de la valeur grâce au Service WiFi - fonctionnalités

- SPHERE permet la mise en œuvre simple et immédiate de campagnes de promotion, de communication visuelle sur le portail captif ou de sondage en ligne, pour intégrer définitivement le WiFi en tant que média pour toutes les actions de marketing digital ciblées de vos clients. Chaque module peut être programmé indépendamment et à volonté.

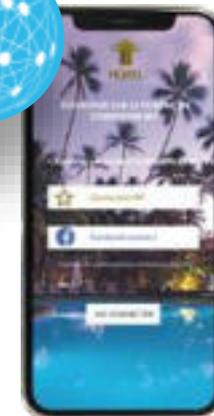
Campagnes de promotion à la connexion (pubs vidéo ou fixes)



Génération de Bases de données usagers OPT-IN



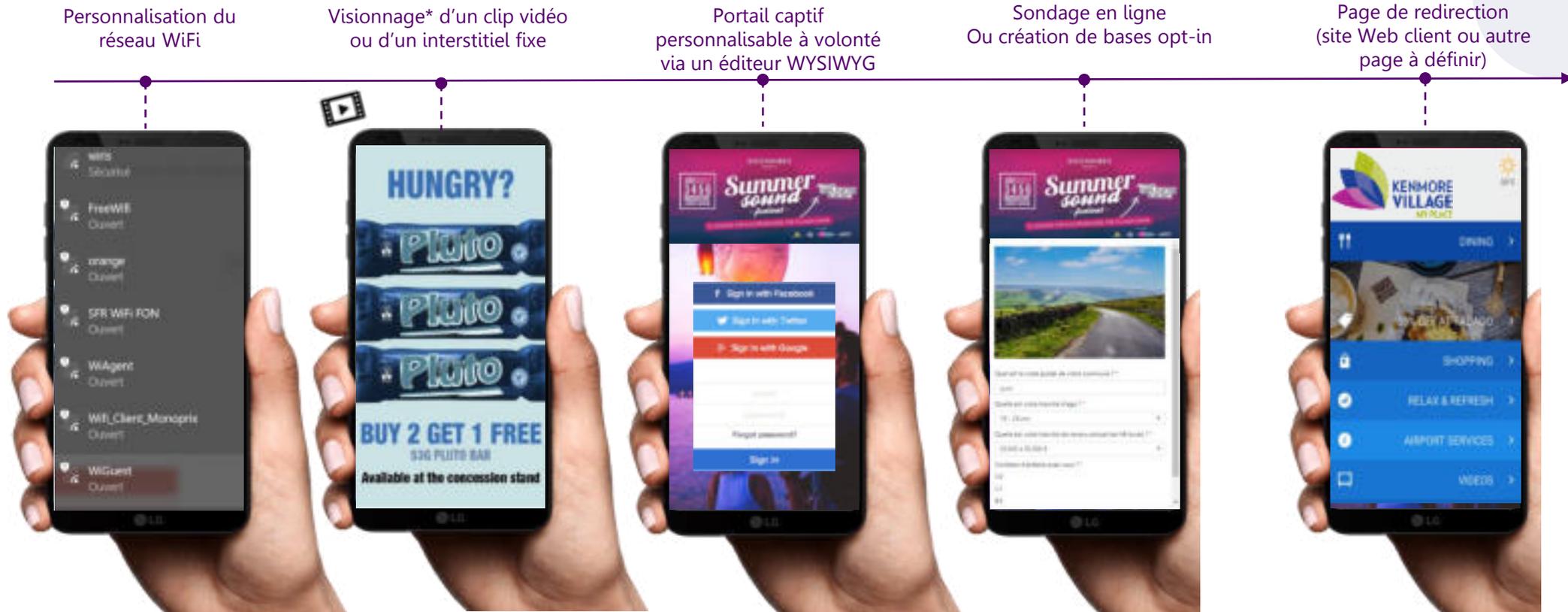
Sondage et vote à la connexion



Communication visuelle sur le portail captif multilingue WYSIWYG\*

\* WYSIWYG: mode de création de portail intuitif

## 1 (suite) - Créer de la valeur grâce au Service WiFi – exemple de parcours complet



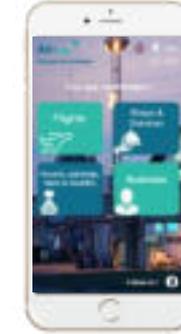
## 1 (suite) - Créer de la valeur grâce au Service WiFi – Cas d'usage et avantages



Communication institutionnelle



Création de bases de données Usagers (formulaire ou réseaux sociaux)



Incitation au téléchargement de WebApp ou d'App mobiles



Mise à disposition de contenu informationnel (infos de proximité, guides touristiques...)



Communication événementielle



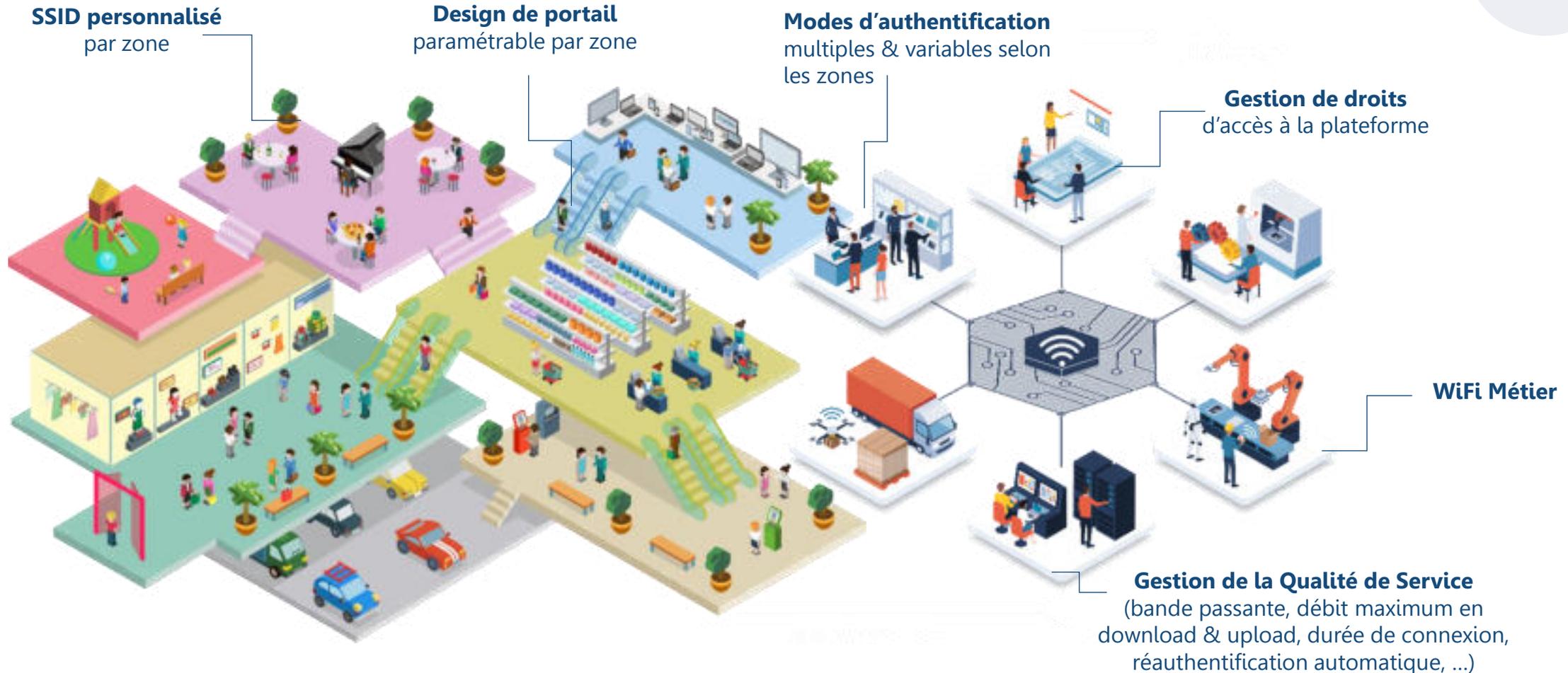
Promotion et lancement de produits



Applications métiers

## 2 – Gestion fine des services WiFi par zone et par métier

SPHERE permet en un simple clic, de définir les caractéristiques techniques du services WiFi et ce, par Zone, Hotspot et Site, pour chacun des services métiers, Guest, IoT...



## 3 - Analyser les usages et renforcer la relation client

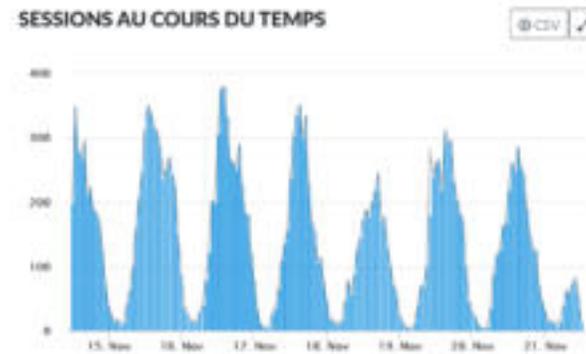
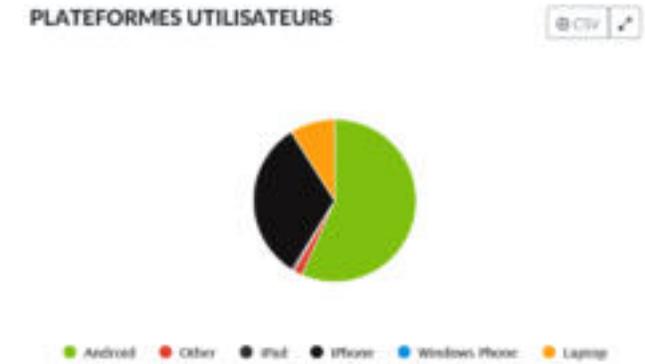
SPHERE permet de **suivre en temps réel tous les usages** sur vos réseaux WiFi. Vous disposerez de **statistiques dynamiques** que vos clients pourront consulter pour **développer une connaissance approfondie du profil des visiteurs**, des **typologies d'usage** et de la **volumétrie de consommation** du Service WiFi.

Vous pourrez configurer une synthèse des « best of » de vos indicateurs préférés, en page d'accueil de SPHERE, pour avoir accès en un coup d'œil aux principaux tableaux de bord qui vous intéressent.



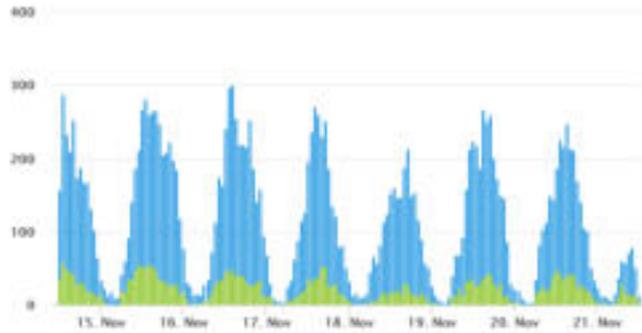
- Volumétrie des usages
- Typologies des usagers
- Données téléchargées
- Géolocalisation
- Répartition temporelle et spatiale

## 3 (suite) - Analyser les usages et renforcer la relation client

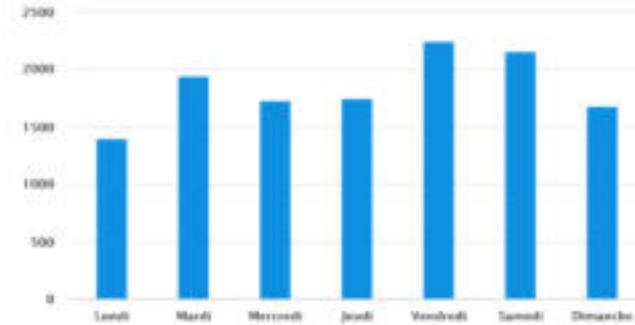


## 3 (suite) - Analyser les usages et renforcer la relation client

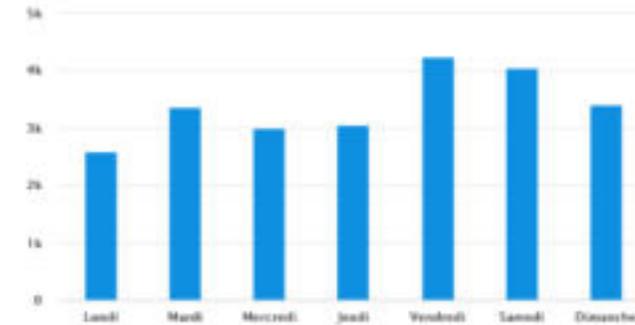
NOUVELLES VISITES VS VISITES RÉCURRENTES



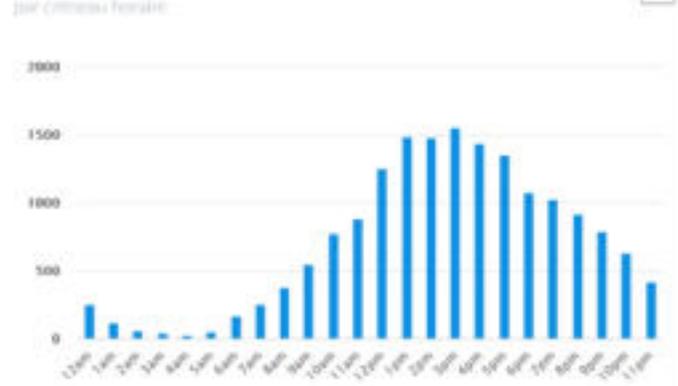
LES TERMINAUX PAR JOUR DE LA SEMAINE



SESSIONS PAR JOUR DE LA SEMAINE



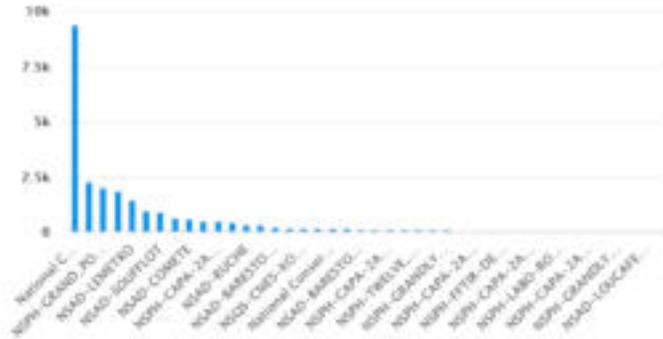
TERMINAUX



## 3 (suite) - Analyser les usages et renforcer la relation client

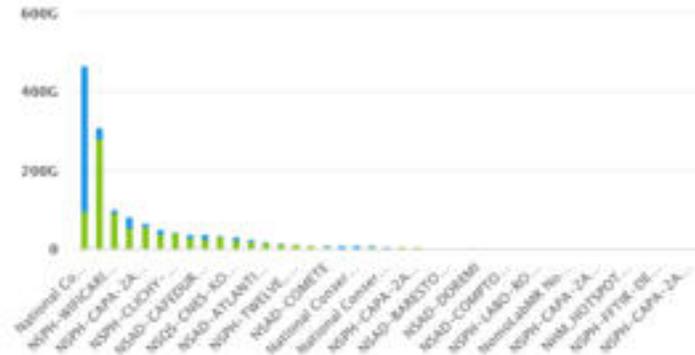
SESSIONS PAR HOTSPOT

CSV

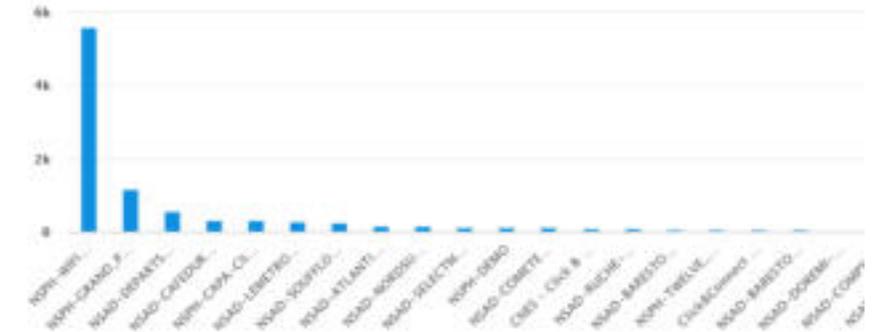


TRAFFIC PAR HOTSPOT

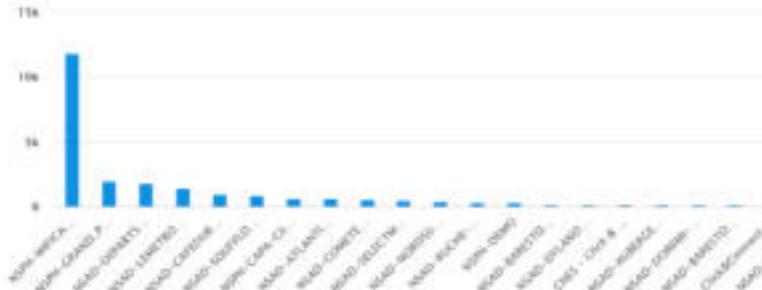
CSV



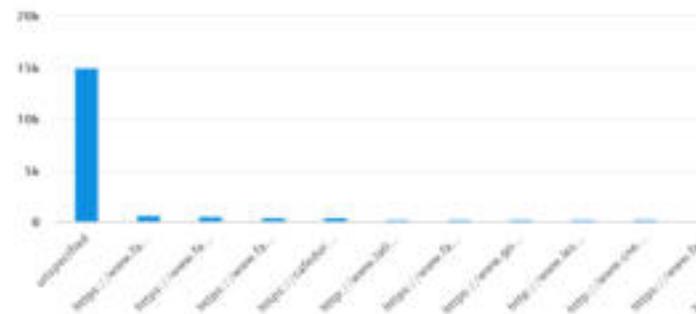
TERMINAUX PAR METHODE D'AUTHENTIFICATION



SESSIONS PAR METHODE D'AUTHENTIFICATION



REDIRECTIONS



NOMBRE DE VUES DE LA CAMPAGNE

CAMPAGNE	NOMBRE TOTAL DE VUES	Spotify	BRD	Radio	Téléphone personnel	CONNEXION CLUB MEMBERS
DonCSC Promotion WPCAM	8198	800	12	8454	8	24
Total	8198	800	12	8454	8	24

SESSIONS PAR EMPLACEMENT

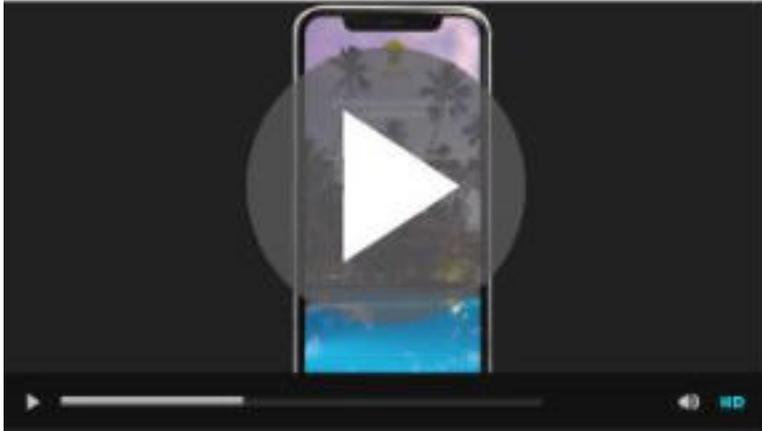


## 4 –Sécuriser l'accès à la plateforme de management

SPHERE a été pensée pour permettre à l'ensemble de vos clients d'accéder à ses fonctionnalités selon des droits définis tout en vous permettant de piloter le service.



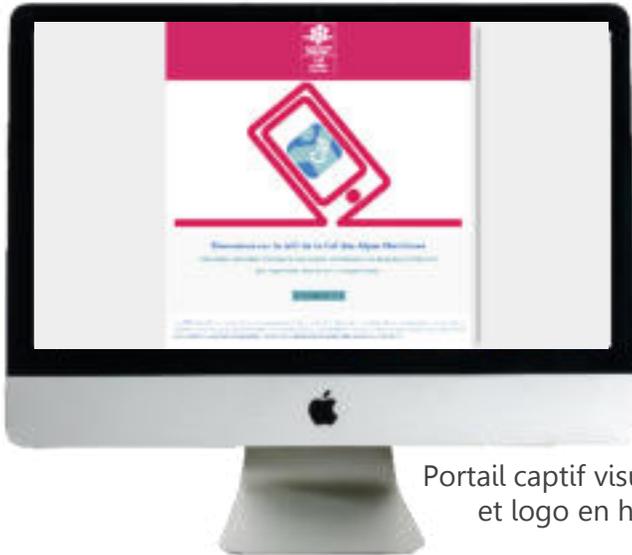
## Exemples de portail et parcours personnalisé



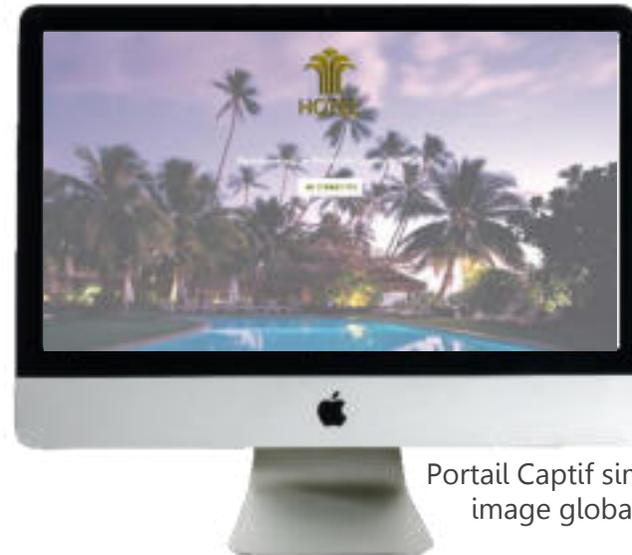
Parcours de connexion avec campagne et sondage



Portail captif avec de nombreux contenus textes et visuels

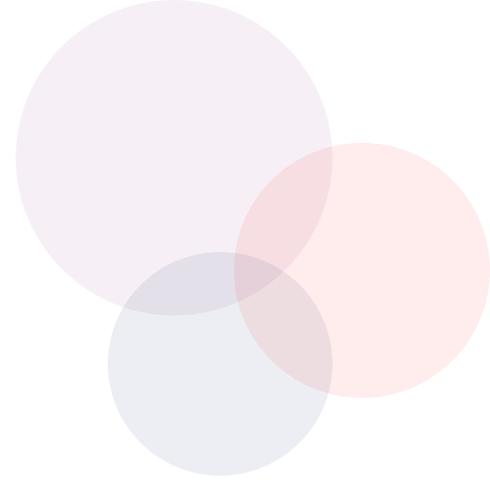


Portail captif visuel central et logo en header



Portail Captif simple avec une image globale en fond

## Avantages financiers Revendeurs



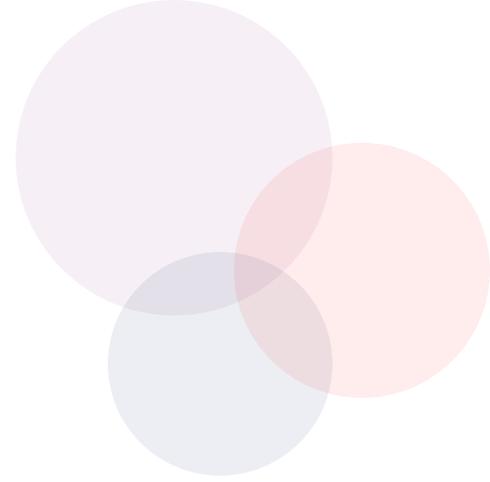
## Tarif SPHERE et conditions pour nos revendeurs

En tant que Revendeur, vous bénéficierez **d'une remise de 30 % sur le prix pratiqué par NomoSphere** vous permettant ainsi d'être très bien placé sur le marché. Les tarifs de la Plateforme SPHERE faisant partie des plus compétitifs du marché avec de nombreuses fonctionnalités en prime.

En plus de la remise revendeur, NomoSphere comptabilisera par année civile votre chiffre d'affaires réalisé pour calculer la **rétrocommission** à valoir sur l'année suivante. **Son pourcentage augmente en fonction du volume annuel.**

Vous disposerez donc du **Pack SPHERE tout inclus**, et pourrez donc proposer à vos clients une solution complète et performante à mi-chemin entre solution technique et nouveaux outils Marketing.

N'hésitez pas à nous **demandeur et à consulter notre Bordereau de Prix**, cela facilitera vos propositions commerciales. Nous nous tenons également à votre disposition pour vous accompagner dans le montage d'une offre, du choix du matériel, ... Nous disposons d'une bibliothèque documentaire qui pourra également simplifier vos réponses aux appels d'offres.



Vous souhaitez rejoindre notre réseau de Revendeurs ?  
Vous avez des questions ?

**N'hésitez pas à nous contacter :**

OPÉRATEUR DE SERVICES WIFI  
**nomosphere**  
société du groupe **nomotech**

09 73 01 10 03  
[info@nomosphere.fr](mailto:info@nomosphere.fr)